



Sales Manager (m/w/d)

Werden auch Sie Teil des #Team ÖBB Rail Cargo Group. Damit wir auch morgen End-to-end-Logistiklösungen für jede Industrie anbieten können, um einen umweltfreundlichen Gütertransport zu ermöglichen. Wir, das sind rund 6.000 Mitarbeiter:innen der [Rail Cargo Group](#), einem der führenden Bahnlogistiker Europas.

Die **Rail Cargo Logistics - Germany GmbH** startet eine **Sales Offensive** an den Standorten **Frankfurt/Main, Köln** oder **Hamburg** und sucht Sie als **Sales Manager (m/w/d)**.

Wir bieten

- **Unbefristetes Arbeitsverhältnis** mit attraktiver Vergütung
- **Betriebliche Altersvorsorge** und Vermögenswirksame Leistungen
- **30 Urlaubstage**
- Das **Deutschlandticket**
- Eine individuelle Einarbeitung sowie **Entwicklungsmöglichkeiten** im Unternehmen
- Zuschuss zum E-Gym **Wellpass** mit über **10.000 Sportpartnern** und vielfältigen sportlichen Möglichkeiten in ganz Deutschland

Ihre Aufgaben

- Betreuung eines festgelegten Kundenstamms und Gewinnung von Neukunden
- Verhandlung und Abschluss von Verträgen
- Erstellung von Kalkulationen und Angeboten
- Marktanalyse und Ableitung von neuen Geschäftspotenzialen und Vertriebskonzepten
- Entwicklung von spezifischen Produkt- und Dienstleistungskonzepten sowie Distributionsmodellen mit dem Fokus auf Mineralöltransporte
- Verwaltung des Beschwerdemanagements und Ableitung von Maßnahmen
- Abstimmung mit anderen Abteilungen bezüglich der Umsetzbarkeit von Kundenwünschen

Unsere Anforderungen

- Erfolgreich abgeschlossene Ausbildung / Studium mit Schwerpunkt Logistik
- Mindestens 3 Jahre Berufserfahrung im Key Account Management
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse
- Verhandlungsgeschick, Empathie und eine starke Kundenorientierung
- Strukturierte und analytische Arbeitsweise
- Erhöhte Reisebereitschaft

Kontaktieren Sie für weitere Informationen bitte
Sabrina Heldt

jobs.rcc.de@railcargo.com, +49 151 232 082 97